



ACIC SA --- 28, Boulevard Initialis --- 7000 MONS - 065.32.85.81

# Business Developer (H/F)

## Débrouillard(e), l'IT ne vous fait pas peur

---

Localisation: Mons + voyages commerciaux

### Présentation de la société

ACIC offre des **solutions performantes et innovantes** basées sur des algorithmes d'analyse vidéo (**Video Content Analysis**), basés sur des technologies de type « **Machine Learning** ». Cette intelligence artificielle a permis à ACIC de se faire une place de leader sur le marché de la vidéosurveillance automatisée ou vidéosurveillance intelligente. Sur ce marché, **ACIC** conçoit et développe des logiciels d'analyse vidéo permettant d'aider les opérateurs dans leur travail en automatisant la vidéosurveillance.

ACIC s'est également positionné sur les nouvelles technologies basées sur l'entraînement de réseaux de neurones (**Deep Neural Network**) et ouvre ainsi la porte à de nombreuses nouvelles opportunités.

### Le Poste

Le poste est basé à Mons et comporte différents déplacements dans le cadre du développement du(es) marché(s) qu'il (elle) est amené(e) à développer. ACIC recherche un(e) commercial(e) en charge des tâches suivantes (liste non limitative). Le but ultime de toutes ces tâches reste le développement d'opportunités et donc le « business development » au sens large.

#### 1) Account management : « **Farmer** »

ACIC possède déjà un réseau de partenaires. Le Business Developer sera en charge de l'animation du réseau de partenaires, du support technico-commercial, du lien avec l'équipe de support et développement et ainsi la concrétisation d'opportunités afin de générer un chiffre d'affaires et dégager des marges. Il (elle) restera le lien principal des partenaires de la prospection à la livraison et au paiement.

#### 2) Analyse, Seeding, Prospection : « **Hunter** »

Comme tout bon commercial, l'analyse continue de nouveaux marchés sur lesquels il pourrait se positionner, la création de nouvelles opportunités, la prospection doit faire partie de l'état d'esprit du business developer. En accord avec le manager, il sera amené à analyser des nouveaux marchés, déterminer la stratégie commerciale à mettre en place pour y développer les ventes. Différentes actions commerciales et marketing seront mises en œuvre (salons locaux, emailing, calling, visites).

#### 3) Développement d'opportunités : « **Business Developer** »

**Push** : il (elle) sera en charge du développement d'un réseau de partenaires afin de permettre à ACIC de développer les ventes en mode indirect. Des visites de candidats partenaires, le support technico-commercial de ces partenaires afin de les soutenir dans la concrétisation de projet(s) lui permettra de fidéliser un réseau de distributeurs et revendeurs à valeur ajoutée.

**Pull** : il (elle) sera impliqué directement dans différents projets qui pourront ensuite être suivies par les nouveaux partenaires.

## **Profil du candidat**

Ce n'est pas l'**Aptitude**, mais l'**Attitude** qui détermine l'**Altitude** !

Autonome, motivé, fiable, organisé et à l'aise pour travailler dans une petite structure, l'attitude du business developer lui permet d'obtenir la sympathie de ses interlocuteurs.

Le monde de l'IT ne lui fait pas peur. Sans être une condition, un attrait particulier pour l'Analyse Vidéo est un atout majeur.

Capable de prendre des initiatives en lien avec les objectifs de la société.

Très bon niveau requis en Anglais et Français, la maîtrise d'autres langues est un atout pour développer de nouveaux marchés.

Flexible et prêt à adapter son travail en fonction de l'évolution de la société.

Niveau d'études universitaires ou hautes écoles

## **Rémunération**

La rémunération sera composée d'une partie fixe et d'une partie variable liée aux résultats d'une année calendrier du (de la) candidat(e) et de ACIC dans son ensemble.

Une assurance groupe et des chèques repas sont également prévus dans la rémunération.

Le coût société de la commission est calculé selon un mécanisme comprenant un montant directement lié à son activité, augmenté ou diminué en fonction des résultats de l'entreprise.

A usage professionnel, une voiture sera mise à disposition, ainsi qu'un téléphone et un ordinateur portable.

## **Candidatures :**

Afin de soumettre votre candidature, veuillez nous transmettre votre CV et lettre de motivation à l'adresse suivante :

**administrative@acic.eu**

Votre point de contact pour toute information complémentaire concernant l'offre d'emploi : Aneut Gaëlle